

**AKT
ION.**
SEGUROS

aktion.pt

Patrocínio
ymob.pt

INTERMEDIÁRIO DE CREDITO

Ter sucesso e
aumentar
a sua visibilidade

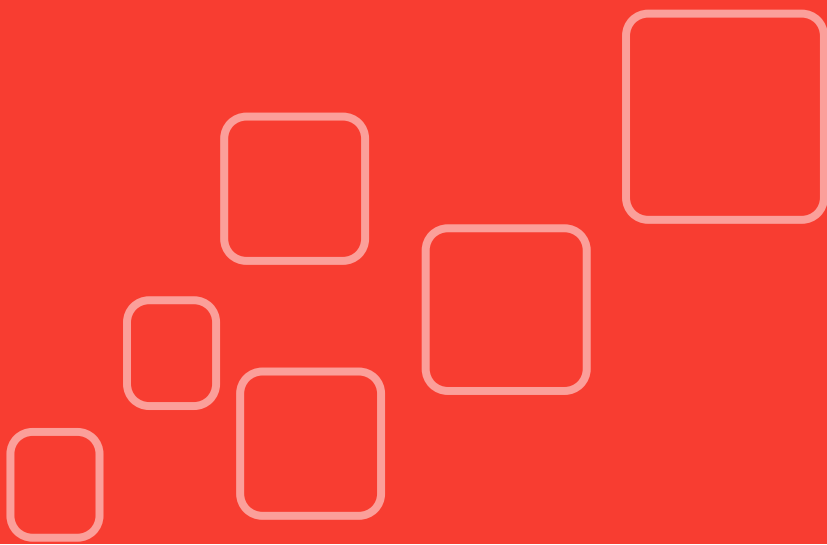
EBOOK GRATUITO

**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

PARTE 1

Ser um intermediário de crédito em Portugal implica lidar com várias responsabilidades e requisitos regulamentares. É crucial seguir os procedimentos corretos e garantir a conformidade com a legislação em vigor. Aqui estão algumas dicas para desenvolver com sucesso a atividade de intermediário de crédito em Portugal:



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

PARTE 1

Conheça a Legislação e Regulamentação

Estude e compreenda as leis e regulamentações relacionadas à atividade de intermediário de crédito em Portugal, incluindo o regime jurídico aplicável aos intermediários de crédito.

Mais informações

+351 93 613 29 29
+351 214265511
+351 218215200

duarte.cardoso@aktion.pt



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Obtenha a Certificação Necessária

Estude e compreenda as leis e regulamentações relacionadas à atividade de intermediário de crédito em Portugal, incluindo o regime jurídico aplicável aos intermediários de crédito.

Mais informações

+351 93 613 29 29
+351 214265511
+351 218215200

duarte.cardoso@aktion.pt



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Capacitação Profissional

Invista na formação e no desenvolvimento contínuo para aprimorar suas habilidades e conhecimentos sobre o setor financeiro, crédito e produtos financeiros.

Mais informações

+351 93 613 29 29
+351 214265511
+351 218215200

duarte.cardoso@aktion.pt



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Estabeleça Parcerias com Instituições Financeiras

Crie parcerias sólidas com bancos, instituições de crédito e outras entidades financeiras para oferecer uma ampla gama de opções de crédito aos seus clientes.

Mais informações

+351 93 613 29 29
+351 214265511
+351 218215200

duarte.cardoso@aktion.pt



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Construa uma Rede de Clientes e Contatos

Desenvolva e mantenha uma rede extensa de clientes, fornecedores e outros intermediários de crédito. O networking é fundamental para o sucesso nesse setor.

Mais informações

+351 93 613 29 29
+351 214265511
+351 218215200

duarte.cardoso@aktion.pt



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Ofereça Consultoria e Aconselhamento Personalizado

Foque em oferecer consultoria personalizada e adaptada às necessidades de cada cliente, ajudando-os a tomar decisões financeiras informadas e adequadas

Mais informações

+351 93 613 29 29
+351 214265511
+351 218215200

duarte.cardoso@aktion.pt



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Transparência e Integridade

Adote uma abordagem transparente e ética em todas as interações com os clientes. Construir uma reputação de integridade é crucial para o sucesso a longo prazo.

Mais informações

+351 93 613 29 29
+351 214265511
+351 218215200

duarte.cardoso@aktion.pt



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Utilize Tecnologia Adequada

Faça uso de tecnologia moderna para gerenciar seus processos, manter registros precisos, fornecer informações aos clientes de forma eficiente e garantir segurança de dados.

Mais informações

+351 93 613 29 29
+351 214265511
+351 218215200

duarte.cardoso@aktion.pt



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Esteja Atento às Necessidades do Mercado

Fique atualizado com as tendências do mercado de crédito em Portugal, as mudanças nas taxas de juros e as preferências dos consumidores. Adapte sua oferta de serviços de acordo com as demandas do mercado.

Mais informações

+351 93 613 29 29
+351 214265511
+351 218215200

duarte.cardoso@aktion.pt



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Cumpra os Requisitos de Conformidade:

Certifique-se de cumprir todos os requisitos de conformidade e regulamentações relacionadas à atividade de intermediário de crédito. Isso inclui a gestão adequada de documentos e a proteção das informações dos clientes.

Mais informações

+351 93 613 29 29
+351 214265511
+351 218215200

duarte.cardoso@aktion.pt



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Ofereça Excelente Atendimento ao Cliente:

Priorize um excelente atendimento ao cliente, respondendo rapidamente às consultas e fornecendo soluções eficazes e personalizadas.

Mais informações

+351 93 613 29 29
+351 214265511
+351 218215200

duarte.cardoso@aktion.pt



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Avalie e Ajuste sua Estratégia

Avalie regularmente seu desempenho, analise feedbacks de clientes e ajuste sua estratégia de negócios conforme necessário para atender melhor às necessidades do mercado e dos clientes.

Mais informações

+351 93 613 29 29
+351 214265511
+351 218215200

duarte.cardoso@aktion.pt



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Avalie e Ajuste a sua Estratégia

Avalie regularmente seu desempenho, analise feedbacks de clientes e ajuste sua estratégia de negócios conforme necessário para atender melhor às necessidades do mercado e dos clientes.

Mais informações

+351 93 613 29 29
+351 214265511
+351 218215200

duarte.cardoso@aktion.pt



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Lembre-se de que a confiança e a credibilidade são fundamentais para o sucesso a longo prazo nesse setor.

Construa relacionamentos sólidos e mantenha-se sempre atualizado sobre as mudanças no ambiente regulatório e nas práticas de mercado.

Mais informações

+351 93 613 29 29
+351 214265511
+351 218215200

duarte.cardoso@aktion.pt

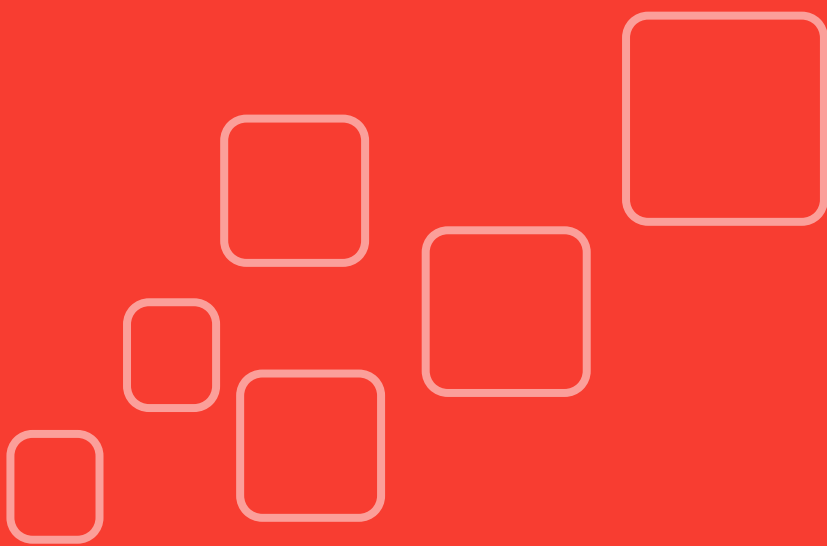


**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

PARTE 2

Para aumentar a visibilidade, credibilidade e notoriedade como intermediário de crédito nas redes sociais em Portugal, é importante seguir estratégias específicas e utilizar as plataformas de forma eficaz. Aqui estão algumas dicas



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Crie um Perfil Profissional

Certifique-se de ter perfis profissionais bem elaborados em todas as redes sociais relevantes. Utilize uma foto de perfil profissional e uma descrição clara do seu serviço como intermediário de crédito.



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Produza Conteúdo Relevante e Valioso

Crie e partilhe regularmente conteúdo informativo e útil sobre créditos, finanças pessoais, dicas para obter empréstimos, etc. Isso mostrará a sua experiência e fornecerá valor aos seus seguidores.



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Participe em Grupos e Comunidades

Junte-se a grupos e comunidades relacionados a finanças, créditos ou setor imobiliário. Contribua com insights e respostas relevantes, construindo uma reputação como especialista na área.

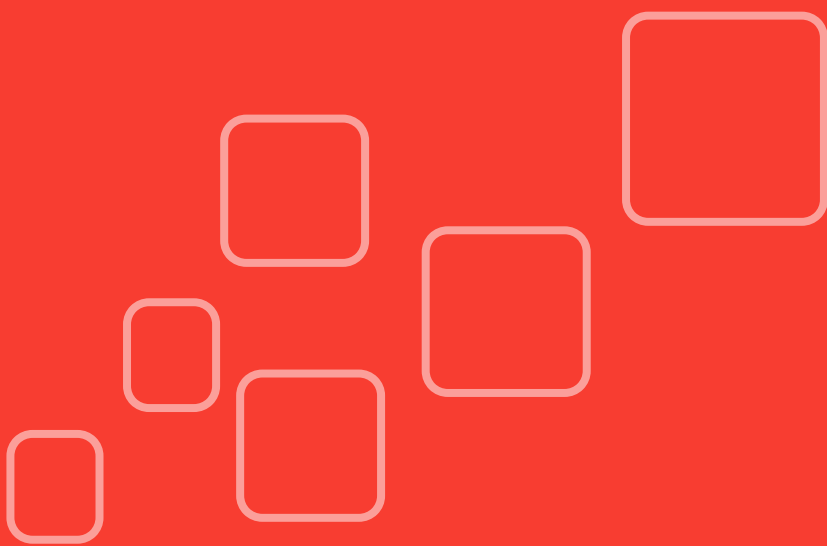


**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Realize Webinars ou Transmissões Ao Vivo:

Organize webinars ou transmissões ao vivo sobre tópicos relevantes relacionados a créditos e finanças. Isso pode ajudar a atrair uma audiência interessada e demonstrar a sua experiência em tempo real.

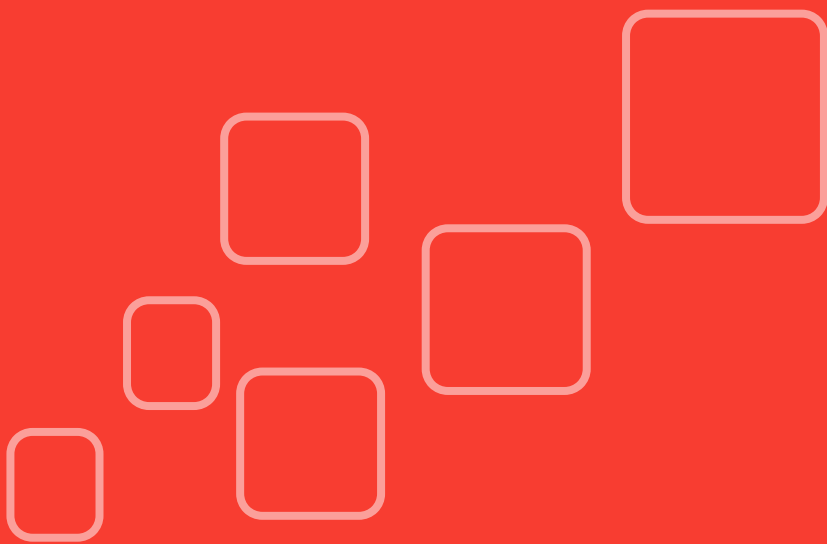


**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Faça Parcerias Estratégicas

Colabore com outros profissionais do setor, como agentes imobiliários ou corretores de seguros, para ampliar a sua presença e alcançar um público mais amplo. Faça promoção cruzada nas redes sociais uns dos outros.

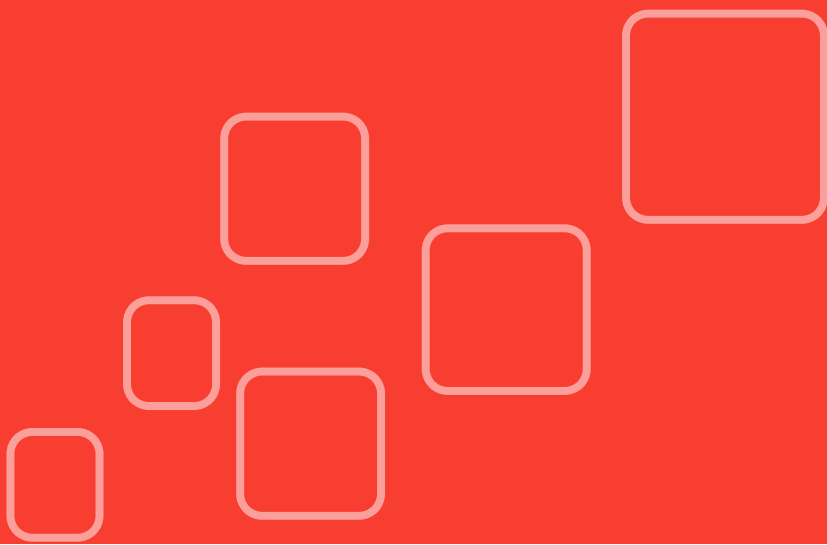


**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Solicite Depoimentos e Avaliações

Peça aos seus clientes satisfeitos para deixarem avaliações positivas e depoimentos sobre os serviços que oferece. Estas avaliações podem aumentar a sua credibilidade.

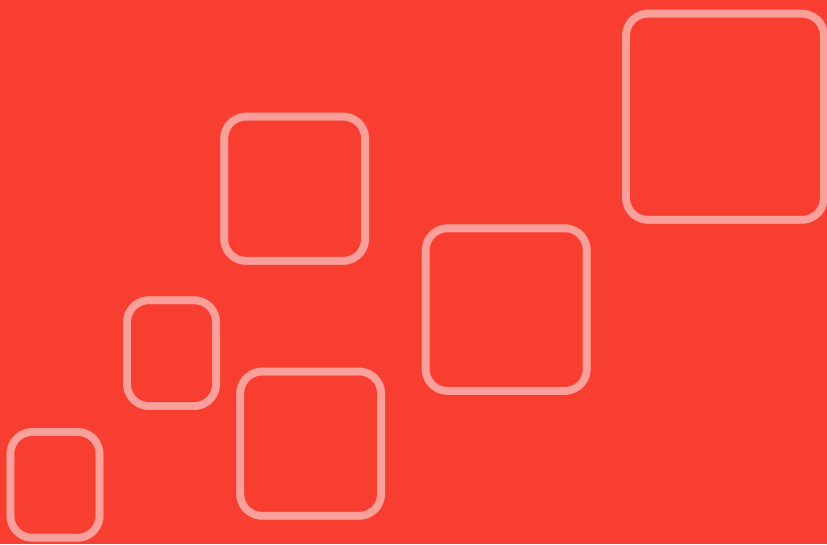


**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Use Anúncios Segmentados

Utilize publicidade paga nas redes sociais para alcançar um público-alvo específico, como pessoas interessadas em obter crédito ou em comprar uma casa. Segmentar corretamente os anúncios pode aumentar a eficácia da campanha.



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Participe de Eventos e Conferências Online:

Inscreva-se e participe de eventos e conferências online relacionados ao setor financeiro. Isso pode aumentar a sua visibilidade e proporcionar oportunidades de networking.



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Responda Ativamente a Comentários e Mensagens

Inscreva-se e participe de eventos e conferências online relacionados ao setor financeiro. Isso pode aumentar a sua visibilidade e proporcionar oportunidades de networking.

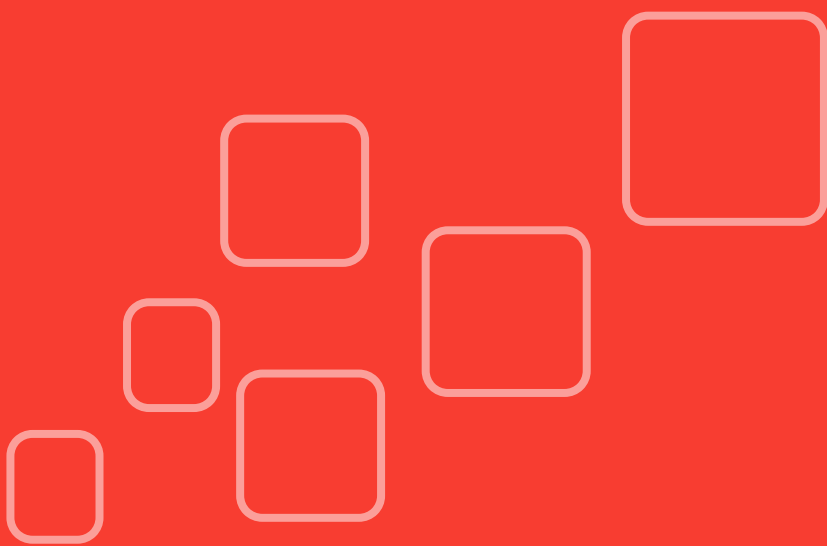


**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Utilize Hashtags Relevantes

Use hashtags populares e relevantes nas suas publicações para aumentar a descoberta do seu conteúdo por pessoas interessadas no setor de crédito.

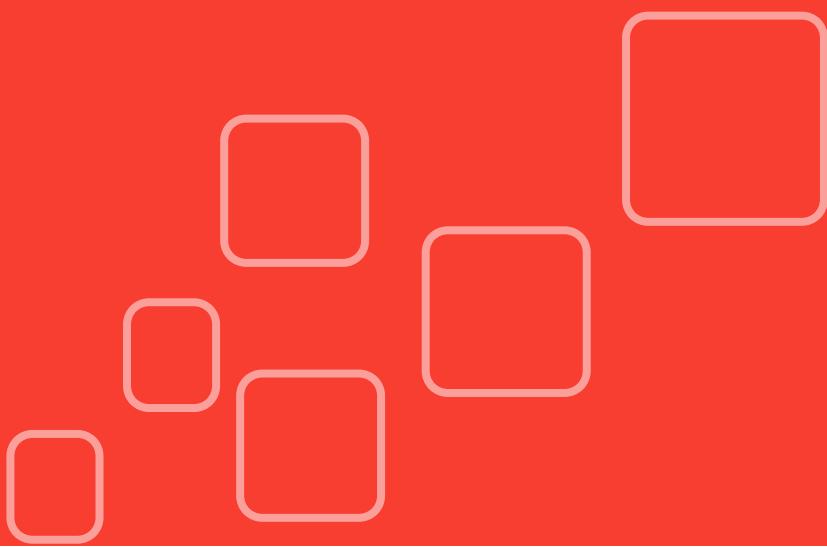


**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Promova Estudos de Caso e Sucessos

Compartilhe estudos de caso ou histórias de sucesso de clientes que obtiveram sucesso ao trabalhar consigo. Isso reforça a sua credibilidade e mostra os benefícios da sua assessoria.

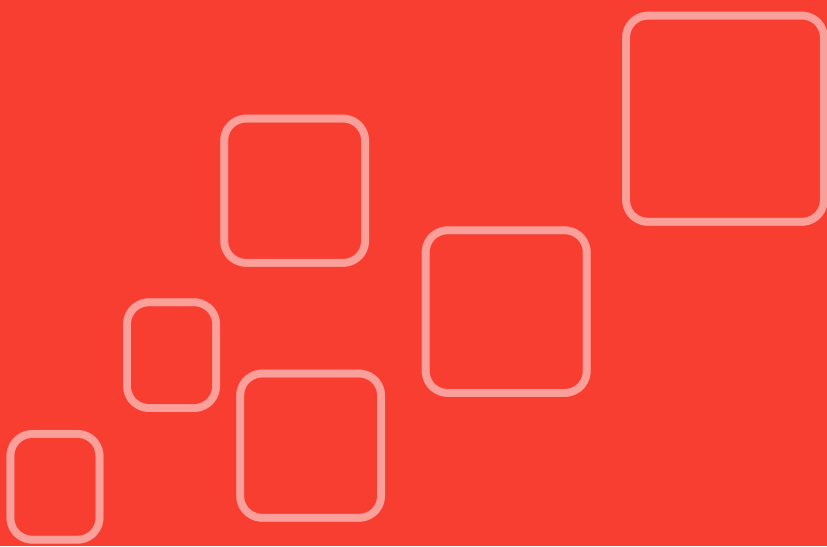


**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Meça e Analise o Desempenho

Utilize as análises das redes sociais para entender o desempenho das suas publicações e campanhas. Ajuste a sua estratégia com base nos insights obtidos.

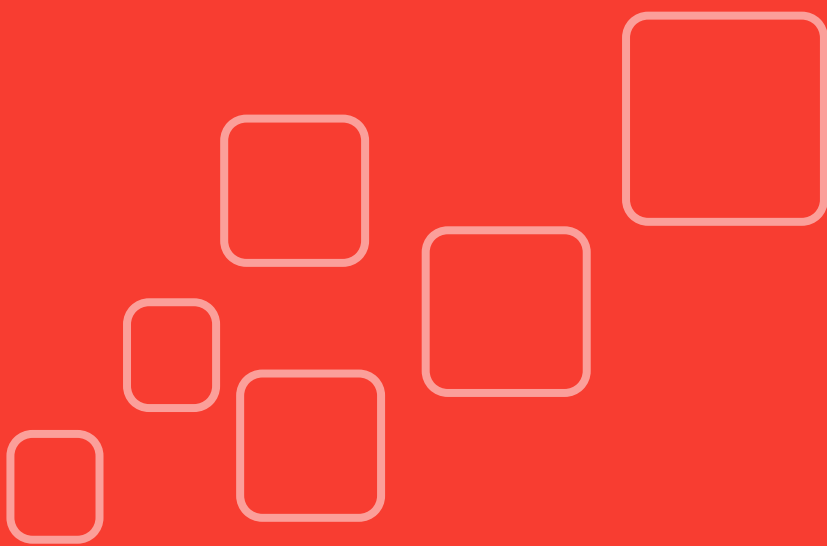


**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Importante

Lembre-se, a consistência e a qualidade são essenciais. Mantenha-se ativo, ofereça valor aos seguidores e construa relacionamentos de confiança para aumentar a sua visibilidade e credibilidade como intermediário de crédito nas redes sociais em Portugal.



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

Importante

Lembre-se, a consistência e a qualidade são essenciais. Mantenha-se ativo, ofereça valor aos seguidores e construa relacionamentos de confiança para aumentar a sua visibilidade e credibilidade como intermediário de crédito nas redes sociais em Portugal.



**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt

**Na área de seguros
A nossa equipa pode
ajudar**



duarte.cardoso@aktion.pt
+351 936132929
+351 218215200



lara.chora@aktion.pt
+351 937521326
+351 214265511



nuno.goncalo@aktion.pt
+351 932559148
+351 218215200



paula.mata@aktion.pt
+351 934495363

www.aktion.pt

**AKT
ION.**
SEGUROS

Patrocínio
ymob.pt



**Plataforma de
seguros para
consultores
financeiros**

**Saiba como fazer
parte do diretório
de consultores
financeiros**

