

**AKT  
ION.**  
SEGUROS

**aktion.pt**

# O PODER DO NETWORKING

## Alavanque o seu negócio

## **O PODER DO NETWORKING**

O poder do Networking é incrível.

Estabelecer conexões abre portas para oportunidades profissionais, parcerias e crescimento. É uma ferramenta valiosa para expandir horizontes, trocar conhecimento e colaborar em projetos promissores. Essa teia de relações é uma vantagem tanto pessoal quanto profissionalmente.



**AKT  
ION.**  
SEGUROS

**aktion.pt**

**1**

# **COMO CRIAR UMA REDE DE CONTATOS PROFISSIONAIS**

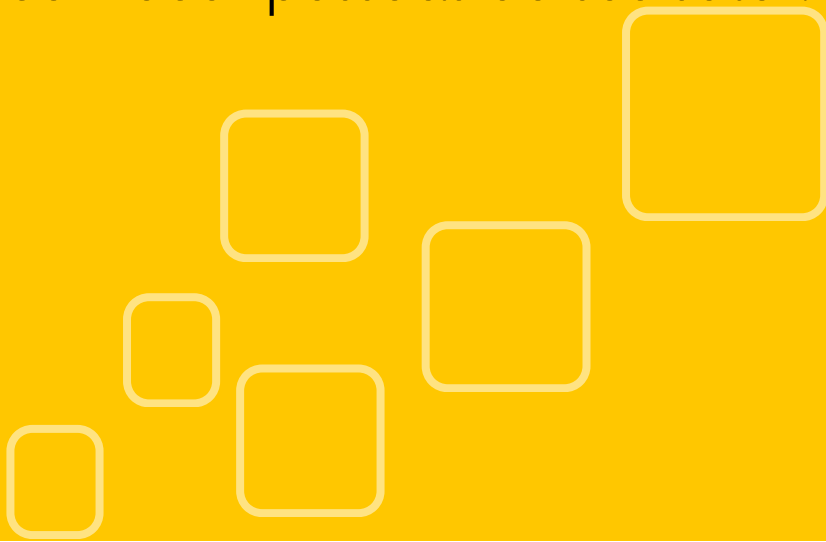


## **DEFINA OS SEUS OBJETIVOS:**

Antes de começar a construir a sua rede, é importante ter clareza sobre os seus objetivos. Pergunte a si mesmo o que deseja alcançar com a sua rede, como encontrar um novo emprego, aprender com outros profissionais, obter orientação ou expandir os seus negócios.

## **PARTICIPE EM EVENTOS DE NETWORKING:**

Compareça a conferências, seminários, feiras comerciais e eventos locais relacionados com a sua área de atuação. Estes eventos são ótimas oportunidades para conhecer pessoas do seu setor.

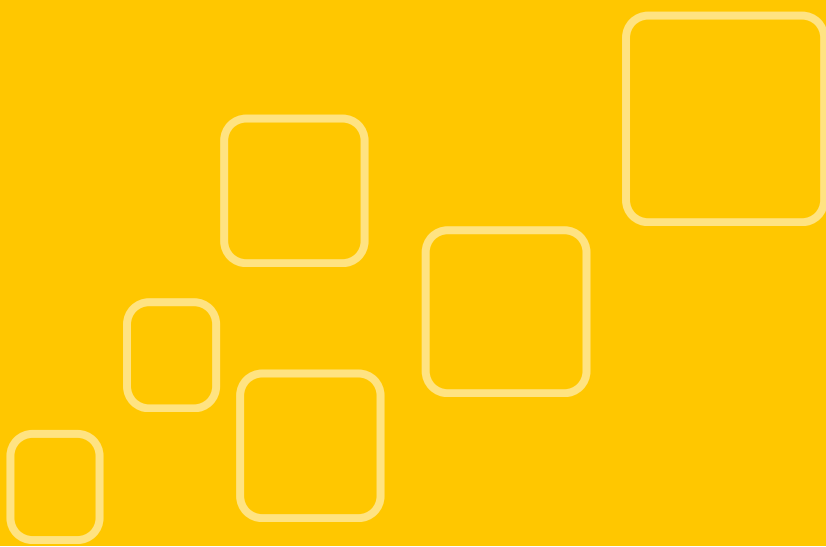


## **USE AS REDES SOCIAIS:**

Crie perfis em plataformas de redes sociais profissionais como o LinkedIn. Mantenha os seus perfis atualizados e conecte-se com profissionais que partilham os seus interesses e metas.

## **PARTICIPE EM GRUPOS E FÓRUNS ONLINE:**

Inscreva-se em grupos online e fóruns relacionados com a sua área de atuação. Contribua para discussões e faça conexões significativas com outros profissionais.

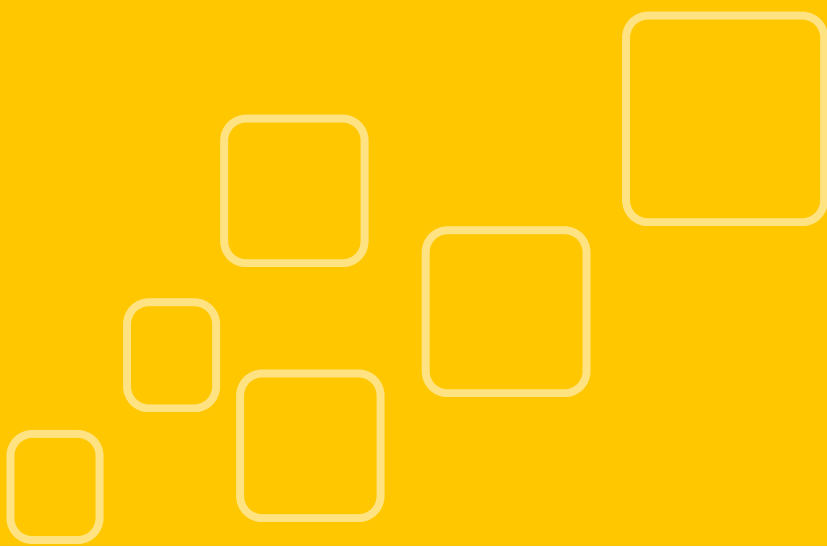


## **FAÇA FOLLOW-UP:**

Após conhecer alguém num evento ou online, lembre-se de fazer o acompanhamento. Envie mensagens de agradecimento, convide para um café ou almoço e mantenha o contacto regularmente.

## **OFEREÇA AJUDA:**

Esteja disposto a ajudar os outros na sua rede. Se puder oferecer conselhos, recomendações ou introduções, isso fortalecerá os seus relacionamentos profissionais.



**AKT  
ION.**  
SEGUROS

**aktion.pt**

## **SEJA ATIVO EM GRUPOS PROFISSIONAIS:**

Associe-se a grupos e associações profissionais relacionados com a sua área. Isso lhe dará a oportunidade de participar em eventos exclusivos e conhecer pessoas com interesses semelhantes.

## **PARTICIPE EM CURSOS E WORKSHOPS:**

Matricular-se em cursos, workshops e programas de formação é uma excelente maneira de conhecer profissionais e aprender novas competências ao mesmo tempo.

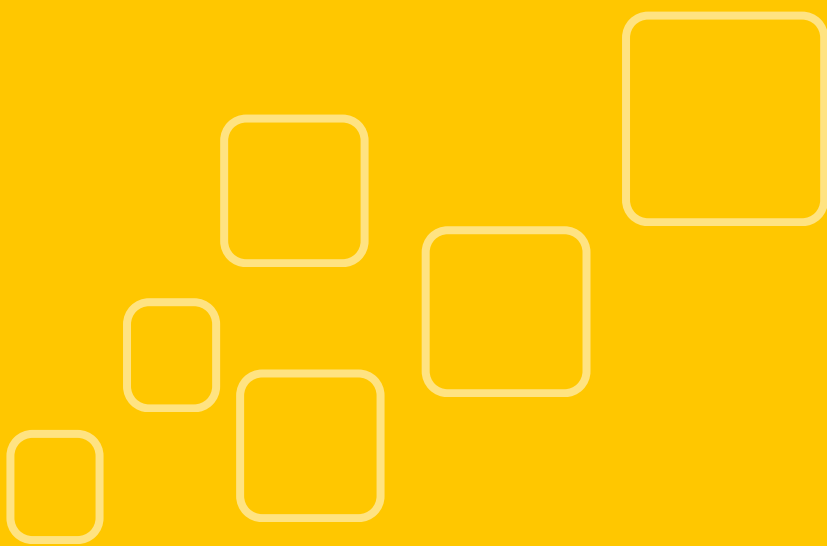


## **MANTENHA-SE ATUALIZADO:**

Esteja sempre atualizado sobre as tendências e mudanças na sua área de atuação. Isso lhe dará assuntos de conversa e o ajudará a demonstrar o seu conhecimento para os outros.

## **SEJA AUTÊNTICO:**

Seja você mesmo ao construir a sua rede. As conexões mais sólidas são geralmente aquelas baseadas na autenticidade.





Criar uma rede de contatos profissionais leva tempo e esforço. Não se trata apenas de quantidade, mas também de qualidade.

Concentre-se em construir relacionamentos genuínos e significativos que beneficiem ambas as partes.



**AKT  
ION.**  
SEGUROS

**aktion.pt**

**2**

# **VANTAGENS DO NETWORKING**



## **OPORTUNIDADES DE NEGÓCIO:**

Participar em grupos de networking amplia a sua exposição a potenciais clientes, parceiros de negócios e investidores. Isso pode levar a novos contratos, vendas e colaborações que impulsionam o crescimento do seu negócio.

## **ACESSO A RECURSOS E EXPERIÊNCIAS:**

Ao interagir com outros membros do grupo, pode aprender com as experiências deles e ter acesso a recursos valiosos, como fornecedores confiáveis, estratégias de marketing eficazes e melhores práticas do setor



## **FEEDBACK E ACONSELHAMENTO:**

Participar em discussões em grupos de networking pode ajudá-lo a entender melhor o mercado, as tendências, as exigências dos consumidores e as estratégias concorrentes. Esse conhecimento é crucial para tomar decisões informadas.

## **PARCERIAS ESTRATÉGICAS:**

Estabelecer conexões fortes com outros membros do grupo pode levar a parcerias estratégicas que beneficiem ambos os negócios. Isso pode incluir cooperação em projetos, partilha de recursos ou colaborações em iniciativas de marketing.

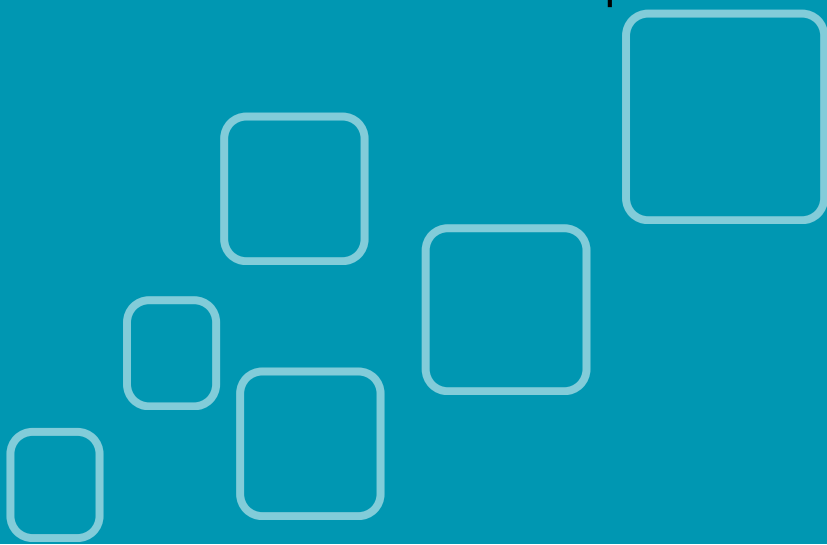


## **DESENVOLVIMENTO PROFISSIONAL E PESSOAL:**

O networking proporciona a chance de aprender com pessoas com habilidades e experiências diversas. Essa exposição pode ajudá-lo a expandir o seu conhecimento, desenvolver habilidades e crescer como empreendedor.

## **VISIBILIDADE E CREDIBILIDADE:**

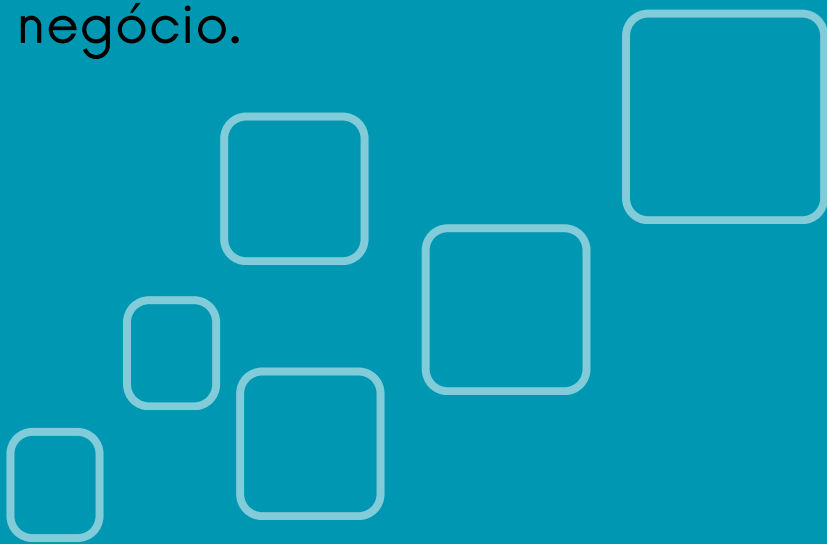
Participar em eventos de networking e contribuir ativamente para as discussões pode aumentar a sua visibilidade no mercado e estabelecer a sua credibilidade como especialista na sua área de atuação



## **MOTIVAÇÃO E SUPORTE:**

O networking pode oferecer um ambiente de apoio e motivação, especialmente importante para empreendedores. Conectar-se com pessoas que partilham desafios semelhantes pode ajudar a superar obstáculos e manter a motivação.

A qualidade das conexões que faz e a forma como nutre essas relações são fundamentais. Participar ativamente, contribuir para o grupo e manter relacionamentos a longo prazo são aspetos importantes para colher os benefícios do networking para o crescimento do seu negócio.



**AKT  
ION.**  
SEGUROS

**aktion.pt**

# NA ÁREA DE SEGUROS A NOSSA EQUIPA PODE AJUDAR



**duarte.cardoso@aktion.pt**  
**+351 936132929**  
**+351 218215200**



**lara.chora@aktion.pt**  
**+351 937521326**  
**+351 214265511**



**nuno.goncalo@aktion.pt**  
**+351 932559148**  
**+351 218215200**

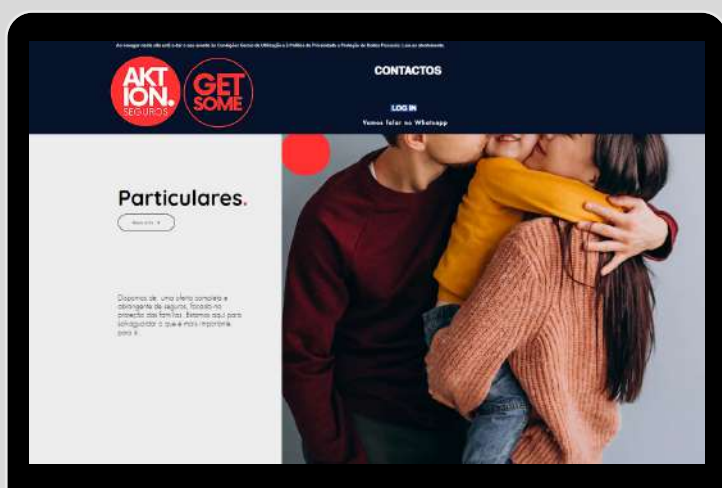


**paula.mata@aktion.pt**  
**+351 934495363**

**www.aktion.pt**

# AKT ION. SEGUROS

# aktion.pt



## Seguros Particulares

## Seguros Empresas

