



O **SEU** PARCEIRO DE CONFIANÇA

**CONDUZA.
NÓS
PROTEGEMOS.**

Na **TVDES**, temos soluções de seguros à medida para motoristas **TVDE** e frotas.



COMO RENTABILIZAR A ATIVIDADE TVDE



MAIS VIAGENS, MAIS RECEITAS

Dicas para aumentar a sua faturação mensal



SEGUROS MAIS COMPETITIVOS

Parceria para seguros a preços mais competitivos e serviço de apoio



214 265 511

Chamada para rede fixa nacional



218 215 200

Chamada para rede fixa nacional



936 132 929

Chamada para rede móvel nacional



WWW.TVDES.PT

TVDES é uma marca da Aktion Seguros – Mediação de Seguros Lda.
Rua Belo Horizonte, Loja 7C – 2780-473 Oeiras
geral@tvdes.pt

*Exemplo para clientes com bom histórico.

CONSIGO NO MESMO CAMINHO

Rentabilizar a atividade como motorista nas plataformas Uber e Bolt em Portugal pode ser alcançado através de estratégias que visem otimizar os ganhos e melhorar a eficiência. Conheça algumas sugestões para aumentar a rentabilidade da sua atividade



1

OTIMIZAÇÃO DE ROTAS

Utilize aplicações de navegação para encontrar rotas mais eficientes, poupando tempo e combustível.

Evite trânsito intenso e horas de ponta (se possível)



2

CONHEÇA AS TARIFAS E HORÁRIOS LUCRATIVOS

Tire partido dos períodos de maior procura para aumentar a oferta e conseguir tarifas mais lucrativas.

Identifique os dias e horários em que a procura é maior para focar o seu horário de trabalho nesses momentos.



3

OFEREÇA UM EXCELENTE ATENDIMENTO AO CLIENTE

Mantenha uma postura profissional e amigável com os passageiros. Ofereça água, doces, ter carregadores para telemóveis ou outros pequenos agrados para criar uma experiência mais agradável para o cliente.



4

CONHEÇA A CIDADE E OS EVENTOS

Esteja atualizado sobre eventos, festivais ou conferências na cidade para aproveitar o aumento procura de transporte.

Ofereça-se para transportar grupos de pessoas para esses eventos (RNAVT ou RNAAT)



5

MANUTENÇÃO E APRESENTAÇÃO DA(S) VIATURA(S)

Faça a manutenção regular dos seus veículos para garantir um bom desempenho e economia de combustível.

Mantenha o veículo limpo e bem cuidado para criar uma boa impressão nos passageiros.



6

PARCERIAS E PROMOÇÕES

Estabeleça parcerias com restaurantes, hotéis ou empresas locais para oferecer descontos especiais aos seus passageiros, criando uma relação benéfica para ambas as partes.

Necessário registo no RNAVT,
RNAAT



7

DIVERSIFIQUE A OFERTA DE SERVIÇOS

Ofereça diferentes tipos de veículos, como carros mais luxuosos para serviços premium ou veículos maiores para grupos maiores, para atender a diferentes necessidades



8

AVALIE AS TAXAS DE COMISSÃO

Compare as taxas de comissão entre diferentes plataformas e escolha a que oferece uma comissão mais vantajosa para os motoristas.



9

CONTROLO DE DESPESAS

Mantenha um registo detalhado de despesas relacionadas à atividade, como combustível, **seguros**, manutenção e taxas de plataforma.

Isso ajudará a otimizar os custos, sem prejudicar a segurança dos seus passageiros



10

APOIO PROFISSIONAL NA ÁREA DE SEGUROS

No âmbito dos seguros usufrua
do apoio da Aktion Seguros:

- Plataforma www.tvdes.pt
- Apoio na gestão de sinistros
- Apoio na obtenção de documentação
- 2 espaço de atendimento presencial





PROTEÇÃO AUTO
Seg Automóvel TVDE

ATIVIDADE
Seg. Acidentes Pessoais
Seg Responsabilidade Civil

PROTEÇÃO DE PESSOAS
Seg. Acidentes de Trabalho
Seguro Condutor Freqüente

- SEGUROS COMPETITIVOS
- APOIO PERMANENTE
- GESTÃO DE SINISTROS
- DOCUMENTAÇÃO
- OFERTA DE EBOOKS

www.tvdes.pt

A NOSSA EQUIPA PARA O AJUDAR



936132929
duarte.cardoso@aktion.pt
T 218215200



932559148
nuno.goncalo@aktion.pt
T 218215200



937521326
lara.chora@aktion.pt
T 214265511



934495363
paula.mata@aktion.pt
T 214265511



932142495
joao.cardoso@aktion.pt
T 218215200



934348453
diana.cardoso@aktion.pt
T 214265511